

Sanal âlemin başarılı kadınları

Sizin hâlâ internet siteniz yok mu?

İnternetin cazibesi kadınları da sardı. Tüm dünyada olduğu gibi, ülkemizde de kendi kahramanlarını yaratmaya başlayan sanal âlemde, site kurup başarıya ulaşan kadınların sayısı hızla artıyor...

Ayla Asutay / aasutay@doganburda.com



FOTOGRAF: Koray Pakoçkay

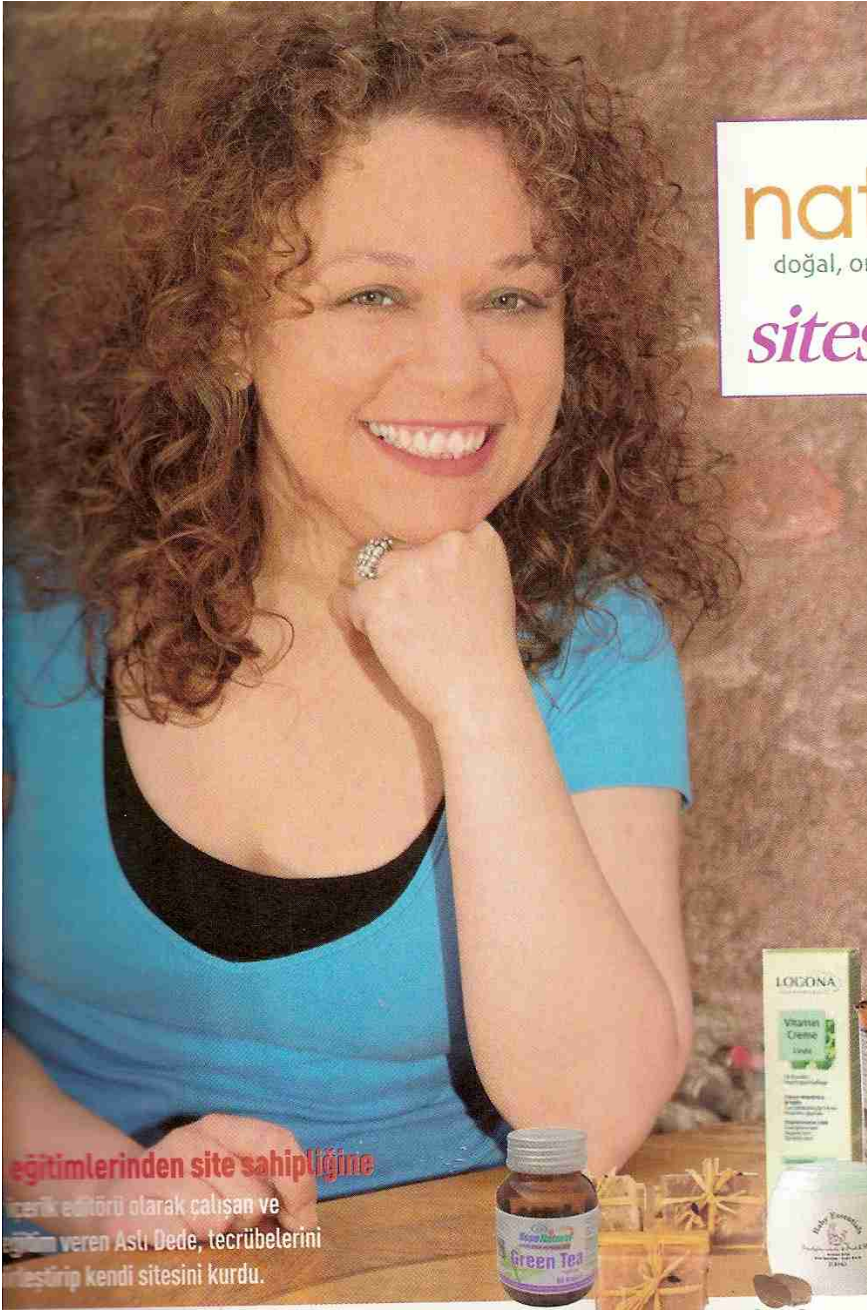
Ülkemizde henüz internet kullanımına dair kapsamlı veriler yok. Ancak Amerikan ekonomisinin en az yüzde 10'unun tamamen internet üzerinden yarattığı saptanmış ve bu hızlı yükselişin tüm dünyayı etkisi altına alması bekleniyor. Altyapı ve donanım eksikliğimize karşın, ülkemizde de gelişmek için çabalayan internet dünyasının sadece bir

sohbet alanı olmadığı, buradan bilgi, itibar ve para da kazanıldığını ispatlayan örnekler arttıkça, insanlar da bu konudaki ürkekliklerini bırakıp cesur adımlar atacak. Tıpkı "Anne Olunca Anladım" isimli kadın çocuk sitesini kuran Hülya Yıldırım ve doğal-organik ürünlerin satıldığı "Naturey" sitesini kuran Aslı Dede gibi...



Organik ürünler bir "tık"la evinizde

Aslı Dede'nin kurduğu www.naturey.com sitesi, 1600 çeşit doğal, ekolojik ürünü Türkiye'nin her yerine çok kısa bir sürede ulaştırıyor.



naturey.com
doğal, organik, ekolojik yaşam

sitesini kurdu

Aslı Dede'nin kurduğu www.naturey.com sitesi sayesinde, binlerce doğal ürün Türkiye'nin her yerinden kolayca satın alınabiliyor

İnternet üzerinden doğal, organik ürünler satan "naturey" sitesinin kurucularından Aslı Dede, hobisini işi haline getirenlerden. Siyasal Bilgiler mezunu olan Aslı Hanım, eğitim aldığı branş yerine işe önce Doğan Online'da eğitim gençlik editörü olarak çalışmaya başlamış. Burada internet hakkında donanım kazanmış ve aynı zamanda önemli firmalarla da çalışma şansı elde etmiş. Doğan Online'dan ayrıldıktan sonra internet sektöründe hep ilk projelerin içinde yer almış.

Doğru proje, doğru zaman

Aslı Hanım kendi internet sitesini kurmaya giden sürecin, o dönemlerde verdiği e-ticaret konulu eğitimlerle de alakalı olduğunu şöyle anlatıyor: "İnternetteki ilk projelerden biri olan www.oto-max.com'dan ayrıldıktan sonra birçok ilde elektronik ticaret, elektronik pazarlama iletişimiyle ilgili eğitim verdim. Eğitimlerde internet üzerinden nasıl ticaret yapılır, nasıl pazarlama yapılır gibi konuları katılımcılara anlatıyordum. Daha sonra katılımcılar bana dediler ki, 'Hocam siz bunları anlatıyorsunuz ama siz neden bir şey yapmıyorsunuz?' Ben de diyordum ki, bunları anlatması kolay ama yapması o kadar kolay değil. Eğer doğru sektörü bulursam ben de vakit ayırıp o işi yapmayı düşünüyorum." ➔

Eğitimlerinden site sahipliğine
uzmanlık editörü olarak çalışan ve
yeni bir alan açan Aslı Dede, tecrübelerini
paylaşarak kendi sitesini kurdu.

Uzmandan öneriler : e-ticaret'e başlarken...

satış ve pazarlama
olarak kendi sitesini
Aslı Dede, ticari amaçlı
yapmak isteyenlere şu
önerilerde bulunuyor:

güçlü ürün ve hizmet
kursa olsun, onu
pazarlamaya yarayan potansiyel
kullanıcıların bulunduğunu
bilin. Bu alana başlamak için,
standart paket bir
gram sabun alabilirsiniz
size özel bir program
katabilirsiniz ya da

- 1- Her ürünün satıldığı e-alışveriş siteleri aracılığıyla ticaret yapabilirsiniz. Çalışacağınız firmanın referanslarını ve satış sonrası hizmetlerini iyice araştırmanızı öneririm.
- 2- Web sitenizden sadece sipariş alabilir veya online satış yapabilirsiniz. Her iki durumda da "güvenilir" olduğunuzu hissettirmeniz gerek.
- 3- Ürün ve hizmet özelliklerini etkili fotoğraflarla açıklamamız oldukça önemli.

- 4- Site kolay kullanılabilir hazırlanmalı. Ziyaretçileriniz gezerken sitede kaybolmamalı.
- 5- İçerik, satışta görünen ürün ve hizmet bilgileri sürekli güncellenmeli.
- 6- Ziyaretçilerinize web sitesinin ardındaki "insan" faktörünü hissettirin.
- 7- Site üzerinden gelen tüm e-postalara cevap vermeye çalışın.
- 8- Sipariş ve satış sonrası hizmetlerin çok önemli olduğunu unutmayın.

"Site profesyonel olmalı"



Hedefler büyük

Kısa zamanda büyüyen www.naturey.com sitesinin önümüzdeki günlerde İngilizce versiyonu hazırlanacak. Aslı Dede ve ortakları en kısa zamanda kendi ürünlerini de üretmeyi arzu ediyor.

118 *Seninle*

Verdiği eğitimlerde "Doğru sektörü bulursam ben de vakit ayırıp o işi yapmayı düşünüyorum" diyen Aslı Dede'nin aklında filizlenip gelişen iş fikri, yıllardır büyük ilgi duyduğu doğal yaşam ve aromaterapi gibi konularla doğrudan ilgili olmuş. Uzman olduğu internet ve pazarlama işini sanal âleme taşımaya yardım eden bu fikrin gelişimini şöyle anlatıyor: "Doğal ürünlere yıllardır ilgin var. Aklımda hep 'minicik bir dükkanım olsa da doğal ürünler satsam' düşüncesi vardı. Şöyle içinde baharatlar, aromatik yağlar olan küçük bir dükkan. Bu düşüncemi yazılım konusunda çalışan bir arkadaşım açtı. O da 'Senin uzmanlık alanın satış ve pazarlama. O zaman neden bunu sanal dükkan olarak düşünmüyorsun? Fiziksel bir şey yerine, bu alanda gel birlikte sanal bir dükkan açalım' dedi ve ortaklık teklif etti. Bunun üzerine bu alanda çalışmalara başladık" diye anlatıyor.

Sitede 1600 çeşit ürün satılıyor

İnternette kendi ilgi alanı doğrultusunda bir iş yapmaya ikna olan Aslı Hanım, yazılım konusunda uzman olan ve sitenin alt yapısını kuran ortağının yanı sıra, finans işlerini yürütecek bir ortak daha alarak site için çalışmalarını hızlandırıyor. Sözün burasında sitenin ismi olan "Naturey" konusunda da bizi bilgilendiriyor: "Natürelle bağlantılı bir şey olsun istedik ve natürel'in 'nature' siyle yaşamın 'y'sini alıp, sitenin adını 'Naturey' koyduk. Bu kelimenin aynı zamanda İngilizce halk dilinde doğalsı, doğal anlamına gelen bir kullanımı var."

Sitenin adını koyduktan sonra sloganını da "Doğal, organik ve ekolojik yaşam" olarak belirleyen Aslı Hanım ve ortakları hem doğal ürünler satan hem de organik tarım yapan güvenilir, kaliteli, sertifikalı markalar üreten firmalarla görüşmeler yapmış ve bu ürünleri siteye eklemiş. Aktif hale geldiği 20 Şubat 2006 tarihinden beri ürün çeşitliliğini artıran www.naturey.com

Aslı Dede, internet sitelerinin firmanın o işe bakışını yansıtacağından profesyoneller tarafından hazırlanmasını ve sık sık güncellenmesini öneriyor

turey.com sitesinde gıda, bakım-sağlık, bebek-çocuk, tekstil, temizlik, yayın ve hediyelik gibi çeşitli kategoriler altında 1600 çeşit ürün satılıyor ve bu ürünlerin sayısı gün geçtikçe artıyor. İstanbul, Ankara ve İzmir haricinde Hakkari, Denizli, Konya gibi birçok ile internet yoluyla ürün sattıklarını söyleyen Aslı Dede'ye en çok hangi ürünlere talep olduğunu soruyoruz: "Soyalı ürünler çok satılıyor. Bunun dışında bakım ürünleri ve bitkisel sabunlara da ilgi fazla. Sitemizdeki organik sertifikalı doğal bakım kozmetik ürünleri yoğun talep görüyor. Ayrıca bitkisel gıda takviyeleri, bitki çayları da beğenilen ve sık talep edilen gruplardan..." diyor. Sitede, doğal ve ekolojik yaşam konusunda yıllardır büyük çaba gösteren Buğ-

naturey.com
doğal, organik, ekolojik yaşam

day Derneği'yle de ortak çalışmalar yürütülüyor. Buğday Derneği üyelerine sitede yapacakları alışverişlerden yüzde 5 indirim veriliyor, ayrıca "Buğday Ekolojik Yaşam Dergisi"nin de satışı yapılıyor.

"www.naturey.com'da alışveriş kolay ve güvenli"

Doğal ve organik ürünlerin giderek daha çok ilgi çekmeye başladığını hatırlatan Aslı Dede, bu ürünlere ilgi duyan tüketiciler için internetin sağladığı kolaylıkları şöyle sıralıyor:

ÖĞRENDİK



Hangi ürün, kaç lira?

www.naturey.com sitesinde satılan doğal ve organik ürünlerden bazılarının fiyatlarını sizin için araştırdık:

- Organik ekmeçlik ve tam buğday unu: 2,45 YTL
- Güneşte kurutulmuş organik kuru kayısı: 5,50 YTL
- Dut kurusu: 5,40 YTL
- Organik zeytinyağı: 16,50 YTL
- Sentetik renk, koku ve konserve edici maddeleri içermeyen BDIH organik sertifikalı allık, maskara, göz farı ve rujlar: 37,00 YTL
- Dudak parlaklığı: 29,00 YTL
- Sertifikalı Hint ve jojoba yağlarından üretilen göz makyaj temizleyicisi: 21,00 YTL
- Antiaging serisinde ise fiyatlar: 35-75 YTL arasında,
- Bebeklerin nefes tıkanıklığı için organik balsam: 29,00 YTL
- Organik pişik kremi: 28,50 YTL

lıyor: "Ürün ve hizmetlere daha kolay ulaşabiliyorsunuz. Daha çok çeşit ürün ve hizmet arasından seçim yapabiliyor, ayrıca organik sertifikalı ve güvenilir markalara ulaşabiliyorsunuz." Kredi kartı veya havaleyle sipariş verilebilen sitede çok güvenilir bir sistem kullanıldığını ve bu konuda hiç şikayet olmadıklarını da söyleyen Aslı Hanım, siteye sadece alışveriş için girmek gerektiğini, çeşitli fuar ve etkinlik haberlerinin de siteden takip edilebileceğini söylüyor. ■